

Tytuł: Jak enova365 zwiększyła skalowalność sprzedaży e-commerce dzięki automatyzacji i dedykowanym integracjom enova365

Wdrożone moduły - enova365

- Księgowość
- Kadry i Płace
- Handel
- Projekty
- Business Intelligence
- Pulpity pracownicze

Wdrożenie zostało zrealizowane przez:

GIAX to firma specjalizująca się we wdrożeniach systemu enova365, tworzeniu oprogramowania oraz usługach outsourcingu IT. Wspieramy klientów w cyfryzacji procesów biznesowych, budując nowoczesne rozwiązania integracyjne, automatyzacje, zaawansowane konfiguracje oraz dedykowane rozszerzenia systemowe. Realizujemy projekty kompleksowo — od analizy, przez development, po szkolenia i wsparcie powdrożeniowe — koncentrując się na długoterminowej efektywności i skalowalności procesów.



O Klientcie

- Branża: handel detaliczny e-commerce
- Wielkość firmy: dynamicznie rozwijająca się organizacja obsługująca setki zamówień dziennie
- Kluczowi odbiorcy / specjalizacja firmy: wielokanałowa sprzedaż internetowa na licznych platformach marketplace i własnych kanałach sprzedaży

my **brano.pl**

JUST IMPORT to firma działająca w segmencie intensywnej sprzedaży e-commerce, wykorzystująca wiele równoległych platform marketplace oraz własne źródła sprzedaży. Szybko rosnąca liczba zamówień oraz rozbudowane procesy magazynowo-handlowe wymagały narzędzia, które sprosta zarówno bieżącej dynamice, jak i długoterminowej skalowalności organizacji. Kluczowym aspektem działalności firmy jest automatyzacja procesów oraz maksymalna eliminacja czynności manualnych.

Przed wdrożeniem

- Dotychczasowe rozwiązanie: Firma korzystała z rozbudowanego ekosystemu sprzedażowego opartego na platformie Base oraz licznych narzędziach towarzyszących. System działał poprawnie, jednak brakowało w nim wydajnej, pełnej integracji z systemem ERP — szczególnie w zakresie obsługi zamówień, dokumentów handlowych, rozliczeń oraz procesów administracyjnych.
- Ograniczenia poprzedniego rozwiązania:
 - brak centralizacji danych finansowych i handlowych,
 - konieczność ręcznego procesowania dokumentów i płatności,
 - brak zaawansowanej automatyzacji wystawiania dokumentów,
 - ograniczona możliwość prowadzenia analiz biznesowych,
 - brak integracji z działem kadrowo-płacowym działającym we wspólnej bazie księgowej.
- Priorytety Klienta:
 - pełna automatyzacja procesów handlowych i księgowych,
 - szybka i stabilna integracja z Base,
 - skalowalność umożliwiająca dalszy rozwój firmy,
 - centralizacja danych finansowych i możliwość ich zaawansowanej analizy,
 - optymalizacja czasu pracy w obszarze rozliczeń płatności, dokumentów i kadr.

Wyzwania i efekty wdrożenia

1. Dedykowany integrator Base ↔ enova365

Giax.Enova.Base

Aby sprostać dużej liczbie operacji przygotowaliśmy autorski, wysokowydajny integrator pracujący na tabelach dodatkowych, co zagwarantowało:

- obsługę setek zamówień dziennie bez obciążania bazowych tabel,
- pełną elastyczność logiczną przy rozbudowanych wymaganiach klienta,
- możliwość dalszej rozbudowy wraz ze wzrostem wymagań.

2. Automatyzacja dokumentów handlowych

Giax.Enova.Automatyzacja

Powstał łatwo konfigurowalny mechanizm automatyzujący:

- wystawianie dokumentów,
- ich przetwarzanie,
- wysyłkę do klientów,
- obsługę wielu typów dokumentów i ich zmian w czasie.

Dzięki temu firma może natychmiast reagować na nowe procesy lub zmiany w marketplace.

3. Kreator wyboru konta księgowego

Giax.Enova.JustImport – zestaw narzędzi dedykowanych

Powstało narzędzie ułatwiające opis kosztów:

- wspiera pracowników w szybkim wyborze właściwego konta księgowego,
- usprawnia procesy księgowania przy złożonej polityce finansowej firmy.

4. Zaawansowana analityka BI

W module BI przygotowano:

- dedykowane raporty sprzedażowe, logistyczne i finansowe,
- analizy rentowności, wolumenów i efektywności kanałów sprzedaży,
- narzędzia do kontroli operacyjnej i strategicznej.

W efekcie dane stały się podstawą realnego zarządzania firmą.

5. Rozliczenia z operatorami płatności

Zaprojektowano narzędzie:

- automatycznie pobierające i przetwarzające dane z operatorów płatności,
- kontrolujące zgodność operacji,
- rozliczające prowizje i płatności w szczegółowy, powtarzalny sposób.

Wykluczyło to błędy i znacząco skróciło czas zamknięcia okresów księgowych.

6. Kadry i Płace – informatyzacja procesów

Wspólna baza księgowo-kadrowa została rozszerzona o:

- integrację z UniFi Access – rejestracja czasu pracy w oparciu o system kontroli dostępu (Giax.Enova.RcpUnifi),
- pulpity pracownicze,
- rozbudowany system e-wniosków, w tym wniosków dedykowanych,
- kalendarze z obsługą niestandardowych typów pracowników, np. zleceniobiorców.

Korzyści po wdrożeniu

- Operacyjne:
 - automatyzacja obsługi setek zamówień dziennie,
 - skrócenie czasu procesowania dokumentów o dziesiątki roboczogodzin miesięcznie,
 - redukcja błędów wynikających z ręcznej pracy,
 - szybsze rozliczenia i większa przejrzystość operacji płatniczych.
- Strategiczne:
 - pełna kontrola nad sprzedażą dzięki dedykowanym analizom BI,
 - możliwość podejmowania decyzji na podstawie bieżących danych,
 - przygotowanie firmy na dalszy wzrost dzięki skalowalnej architekturze.
- Długoterminowe:
 - stabilny fundament do automatyzacji kolejnych procesów,
 - elastyczność we wprowadzaniu nowych źródeł sprzedaży i typów dokumentów,
 - mniejsza zależność od działań manualnych i mniejsze ryzyko błędów ludzkich.

Autoryzowany Partner

en  **va** **365**
dla biznesu

II

Współpraca z GIAX to dla nas ogromne wsparcie zarówno w obszarze księgowości, jak i wdrożenia systemu ERP enova365. Największą wartością tej firmy jest indywidualne podejście oraz gotowość do tworzenia rozwiązań szytych na miarę naszych realnych potrzeb. Dzięki GIAX czujemy, że mamy partnera, który naprawdę rozumie nasz biznes.

II

Jakub Stefański

Prezes JUST IMPORT JAKUB
STEFAŃSKI SP. K.

II

Współpraca z JUST IMPORT to modelowy przykład, jak ogromny potencjał drzemie w automatyzacji procesów. Firma od pierwszego dnia stawiała na eliminację czynności manualnych i maksymalną skalowalność — dzięki temu mogliśmy stworzyć rozwiązania, które realnie wpływają na tempo rozwoju organizacji. To wdrożenie pokazuje, że odpowiednio zaprojektowane integracje i automatyzacje stają się kluczowym elementem przewagi konkurencyjnej w e-commerce.

II

Kacper Gajdamowicz

GIAX

Olsztyn, 18.12.2025

Autoryzowany Partner

enova365
dla biznesu