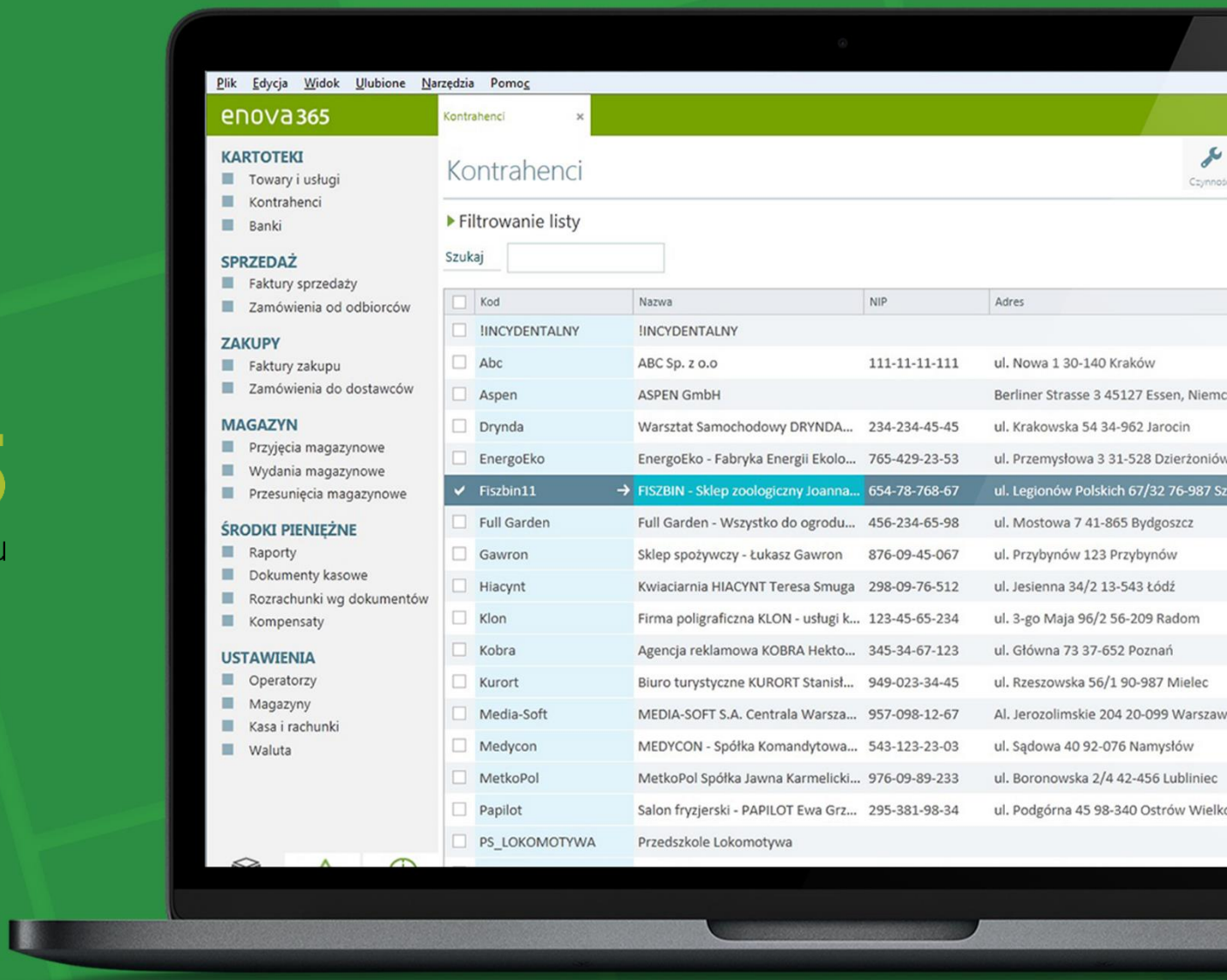
cdnet

Rozwiązania dla biznesu

Autoryzowany Partner

enova365

dla biznesu



CASE STUDY

enova365 w drużynie #Gamechangers – wejdź głębiej po więcej informacji

HARBINGERS

Poznaj analizy, które pozwolą zrozumieć procesy ekonomiczno–finansowe w branży, którą cechuje spora konkurencyjność.

zgodna enova365 z przepisami

Spis treści

O firmie 4
Wyzwania postawione przed systemem 5
Rozwiązanie 6
Rezultaty indywidualnych rozwiązań 7
Zakup oprogramowania enova365 – grudzień 2020 8

O firmie

Harbingers to agencja skupiająca ekspertów w dziedzinie digital marketingu. Ich misją jest skuteczny rozwój widoczności i sprzedaży online dla e-sklepów, firm b2b oraz producentów zarówno w Polsce, jak i na świecie.
W ubiegłym roku zdobyli 10 nominacji w konkursie Global Search Awards, 6 nominacji i 1 nagrodę za najlepszą kampanię w Europie w konkursie European Search Awards.
Zaczynali jako kilkuosobowy zespół i od tego czasu powiększyli swoje szeregi ponad 10-krotnie. Mają apetyt na więcej i nie zwalniają tempa!

Wyzwania postawione przed systemem

Stale rosnąca popularność systemu enova365 to wynik dążenia do tego, aby we współczesnym biznesie dominowały najbardziej wygodne i wszechstronne narzędzia IT. Nowy system ERP ma:

- Być aktualizowany i dostosowywany do zmieniających się przepisów prawa oraz trendów rynkowych,
- Wpłynąć na poprawę komunikacji pomiędzy wszystkimi działami firmy i monitorować jakie usługi są najczęściej sprzedawane, a które z nich generują największe zyski finansowe oraz ile potencjalnych projektów kończy się na etapie rozmowy strategicznej a ile zawarciem kontraktu,
- Pozwalać na wgląd w dane w czasie rzeczywistym zapewniając wsparcie procesu decyzyjnego m. in. w planowaniu zwiększania zatrudnienia zespołów o dodatkowych specjalistów,
- Zapewnione wsparcie serwisowe przez profesjonalnego partnera, który oferuje stałe usługi po zakończeniu projektu wdrożeniowego.

„Wybrałem system enova365 z dwóch powodów. Po pierwsze przed wdrożeniem współpracowaliśmy z tą firmą pomagając im w marketingu, dzięki czemu dobrze się poznaliśmy i wiem, na jakich wartościach jest budowana ta firma. Decydującym kryterium była dla mnie nowoczesność tej aplikacji- po zbadaniu kilku rozwiązań uznaliśmy, że interfejs, a co za tym idzie mała bariera wejścia związana z enova365 najbardziej nam odpowiada. Mamy młody zespół i wygoda oraz "współczesność" narzędzia księgowego jest dla nas bardzo istotna."

Piotr Kwinta - Business Development Director

Rozwiązanie

System enova365 daje szerokie możliwości dostosowania modelu jego działania do specyfiki funkcjonowania danej firmy. Prace wdrożeniowe objęły w szczególności:

- Migrację danych kadrowo-płacowych i zapewnienie poprawności naliczania podstaw z tytułu nieobecności. Przygotowano algorytmy naliczania elementów płacowych tak, aby system wynagrodzeń odzwierciedlał kompetencje i zaangażowanie pracowników.
- Usprawnienie przepływu informacji o kontrahentach poprzez automatyzację procesu przypisywania dokumentów do projektów oraz możliwość śledzenia realizacji budżetu wielu projektów w okresie, wg etapu lub narastająco.
- Uruchomienie mechanizmów kontrolowania procesów sprzedażowych poprzez podział rynku na segmenty, aby lepiej zrozumieć różnorodność klientów i dostosować ofertę do różnych grup docelowych.
- Rozbudowanie standardowego mechanizmu obsługi fakturowania według zdefiniowanych kryteriów dla każdego kontrahenta np. indywidualny opis usługi oraz automatyczną wysyłkę dokumentów pdf wraz z możliwością spersonalizowania treści wiadomości.
- Przygotowanie schematów, które umożliwiły automatyczne księgowania dokumentów. Przemyślany plan kont syntetycznych i analitycznych dał świetną podstawę dla prowadzenia pogłębionych analiz.
- Uproszczenie procesu rozbudowy standardowych wydruków o nowe pola, parametry czy warunki. Od tej pory dostosowanie raportów do indywidualnych potrzeb użytkowników będzie generowane z użyciem modułu BI. Przygotowano wskaźniki efektywności wraz z prezentacja w postaci graficznej, aby zmierzyć zapotrzebowanie na świadczone usługi i sprawdzić, jak kształtuje się zaspokajanie tego popytu w kontekście dostępności specjalistów.

„System enova365 jest intuicyjny, stabilny, a zmiany w przepisach są wprowadzane na czas. Standardowe rozwiązania są cały czas rozszerzane jak np. tabele przestawne wbudowane w module BI czy też nowy interface z możliwością personalizowania widoku. Dzięki takim rozwiązaniom mogę w krótkim czasie przygotować sprawozdania podatkowe, finansowe oraz na potrzeby zarządu."

Aleksandra Hess - Księgowa

Rezultaty indywidualnych rozwiązań

Wdrożenie enova365 przyczyniło się do:

- Automatyzacji procesów ewidencjonowania oraz dekretowania dokumentów księgowych,
- Pełnej kontroli nad przepływami finansowymi; zarówno tych rozliczonych jaki i zaplanowanych na przyszłość zdarzeń związanych z przychodami i wydatkami środków finansowych w firmie,
- Skrócenia o połowę czasu na wykonywanie rutynowych zadań takich jak np. fakturowanie umów czy elektroniczna wysyłka dokumentów z obszaru kadrowego i księgowego,
- Prognozowania i kontroli realizacji zleceń, aby na podstawie twardych danych zidentyfikować ewentualne przeszkody, które mogłyby utrudniać lub spowalniać rozwój firmy,
- Uruchomienia dodatkowego, elastycznego i wydajnego narzędzia do raportowania jakim jest business intelligence, dzięki któremu można przeliczyć kreatywność na twarde finansowe KPI i dokładnie określić efektywność zwieranych kontraktów.

„Nie boimy się wyzwań wdrożeniowych, bo dostarczamy naszym Klientom system, który daje możliwości rozwoju i jest na bieżąco ze zmieniającymi się przepisami prawa. W pierwszym kroku staramy się poukładać procesy, a dzięki elastyczności enova365 możemy dopasować je do wymagań użytkowników, maksymalizując wygodę korzystania i uwzględniając indywidualne oczekiwania. Dbamy, aby założenia odnośnie finansowania projektu po jego zakończeniu gwarantowały stabilność i wymierne korzyści.
Jesteśmy nie tylko partnerem biznesowym, lecz także budujemy trwałe relacje z naszymi Klientami.”

Mariusz Głowacki – koordynator projektu

Zakup oprogramowania enova365 – grudzień 2020

Początkowo uruchomiono moduły podstawowe:

Księga Handlowa; Obsługuje nawet najbardziej skomplikowane rozliczenia w ułamku sekundy. Nawet jeśli prawo zmienia się dynamicznie – systemowy silnik enova365 jest zawsze o krok przed nimi, przygotowany przez producenta na zmiany. Zapewnia automatyzację procesów, co pozwala na efektywne prowadzenie księgowości, generowanie raportów finansowych oraz analizę sytuacji finansowej firmy.

Kadry Płace; Twój dział kadrowo-księgowy nie jest pozostawiony sam sobie – wszelkie rozliczenia dowolnej liczy pracowników dokonywane są przez system z gwarancją zgodności z prawem. Pracujesz z podmiotami B2B – Twoi podwykonawcy otrzymują wynagrodzenia na podstawie faktur zgodnie z wprowadzaną do systemu ewidencją. Koszty wynagrodzeń i podwykonawców mogą być stosownie przypisywane do projektów w odpowiednich pozycjach.

Projekty; Planowanie, monitorowanie i kontrola realizacji budżetów projektów. Zoptymalizuj zarządzanie czasem i kosztami.

Faktury; Zwiększ sprzedaż w swojej firmie niezależnie od modelu biznesowego. System pomaga firmom działającym zarówno w sektorze e-commerce oraz tym realizującym sprzedaż przez partnerów pod konkretne zamówienia czy też zdobywającym klientów poprzez przedstawicieli handlowych.

Preliminarz EŚP; Wykona prognozę płatności w oparciu o terminy płatności w wybranym okresie czasu. Wprowadź plany przepływów finansowych na dany okres w ujęciu: globalnym i szczegółowym.

Budowa modułowa systemu ERP pozwoliła na rozszerzanie funkcjonalności o:

Elektroniczne Wyciągi Bankowe; Wspieraj pracę osoby odpowiedzialnej za rozliczenia płatności na wszystkich etapach pracy z wyciągiem bankowym

Business Intelligence - centrum dowodzenia biznesu – zawiera całą wiedzę, jakiej potrzebujesz do zarządzania firmą. Możliwe jest tworzenie raportów przestawnych bezpośrednio w systemie enova365. W oknie głównym programu dostępny jest folder: Business Intelligence, który zawiera zarówno znane już Panele BI, jak i nowość – Raporty przestawne. Celem funkcjonalności jest skrócenie i uproszczenie procesu rozbudowy standardowych raportów o nowe pola, parametry, warunki i sortowanie.

Autoryzowany Partner

cdnet sp. z o.o.
ul. Jasnogórska 23
31-358 Kraków
T. 12 626 92 30

www.cdnet.com.pl
e-mail: kontakt@cdnet.com.pl
fb.com/cdnetkrakow

cdnet - dostarczymy nowy silnik do Twojego biznesu - napędzany mocą enova365